

Herbsttagung

1. - 2. Dezember 2016

Maritim Hotel, Bremen

AGENDA

Donnerstag, 1. Dezember 2016; Maritim Hotel, Bremen

DIAMOND SPONSOR

14.00 – 17.30 **Workshop 1,2,3**

18.00 – 18.45 **Talking Tables, Maritim Hotel Bremen**

GOLD SPONSOR

19.00 **CHAT AT THE FIRESIDE**
Maritim Hotel Bremen
Musik: „La vie en rose“
Gesang: Catharina Arp, Klavier: Peter Nauk

BRONZE SPONSOR

Freitag, 2. Dezember 2016; Maritim Hotel, Bremen



RECORDATI PHARMA

GROUP

09.00 – 09.30 **Infos des PLCD-Vorstands**

09.30 – 10.15 **„Präklinische und klinische Licensing Deals“**
Dr. Manfred Horst, Director Licensing & External
Research Europe, MSD France, Paris

10.15 – 10.45 **PAUSE**

10.45 – 11.30 **„Vertragsgestaltung für klinische Studien – und was
Business Development darüber wissen sollte“**
Susanna Dienemann, LL.M., Rechtsanwältin, Partnerin
Wachenhausen Rechtsanwälte Partnerschaft mbB,
Lübeck

11.30 – 12.15 **„Der Brexit und die Folgen für die Gesundheits-
industrie – schlägt es die Europäische Arzneimittel-
Agentur an den Main?“**
Dr. Martin Weiser, Hauptgeschäftsführer, Bundesverband
der Arzneimittel-Hersteller e.V., Bonn

12.15 **LUNCH**

**Herbsttagung / Autumn Meeting
1. - 2. Dezember 2016**

Maritim Hotel, Bremen

Sponsor Options

Price (plus VAT)

WELCOME COCKTAIL on 01.12.2016

PLATINE - max 1 sponsor

3.000,00 €

CHAT AT THE FIRESIDE on 01.12.2016

BUFFET & DRINKS

GOLD – max 3 sponsors
SILVER – max 5 sponsors
BRONZE – max 7 sponsors

Each 2.000,00 €
Each 1.000,00 €
Each 500,00 €

COFFEE BREAKS
01. - 02.12.2016

BRONZE

Each 500,00 €

EXHIBITION
01. - 02.12.2016
(small stands + plus 200 Flyers per table)

GOLD – max 5 sponsors

Each 2.000,00 €

The DIAMOND PACKAGE offers an exhibition stand throughout the event, an option to provide an advertisement in the delegate pack for 'free' and prominent acknowledgement of the sponsors support on the plasma screens.
Fees are inclusive for up to 2 persons to host the stand and include free access to the conference as well as the Welcome drinks Fireside Chat.
Benefit: Sponsoring Company will be listed (with logo) as the Sponsor in the Conference documentation, on the website and throughout the conference.

DIAMOND – max 1 sponsor

4.000,00 €

ANMELDUNG

Wir haben bis zum 31. Oktober 2016 ein Zimmerabrufkontingent im Maritim Hotel Bremen. Bitte DIREKT buchen. Ihre Anmeldung wird schriftlich bestätigt. Mit der Bestätigung erhalten Sie Ihre Rechnung.

PLCD-HERBSTTAGUNG 2016 1. – 2. Dezember 2016, Maritim Hotel Bremen

Rücksendung erbeten bis spätestens **14. November 2016**

FAX: +49 (0)228 – 748 23 91 MAIL: stefan.luzar@plcd.de

Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546, Stefan Luzar, PLCD e.V.

Tagungsbeitrag für die Veranstaltung: für Mitglieder: € 230,00 (zzgl. 19 % MwSt.)

für Gäste: € 340,00 (zzgl. 19 % MwSt.)

☐ Hiermit melde ich mich als **PLCD-Mitglied** an:

Titel, Vorname:	Name:	
Firma:	Position/Abtlg:	
Strasse:	PLZ:	Ort:
Telefon:	E-Mail:	

Ich bin als PLCD-Mitglied einverstanden, dass meine Adressangaben inklusive E-Mail-Adresse nach Eingang meiner Anmeldung in die Teilnehmerliste dieser Veranstaltung im passwortgeschützten Mitgliederbereich unter www.plcd.de eingestellt werden.

☐ Hiermit melde ich als **Gast** an:

Titel, Vorname:	Name:	
Firma:	Position/Abtlg:	
Strasse:	PLZ:	Ort:
Telefon:	E-Mail:	

ANMELDUNG TALKING TABLE

Ich nehme an folgendem TALKING TABLE am 01.12.2016 (18:00 – 18:45 Uhr) teil:

(Jeder Teilnehmer kann an einem Talking Table teilnehmen. Die Diskussionsrunde findet von 18:00 bis 18:45 Uhr statt.)

☐ **Talking Table 1:** Finanzielle Bewertungen und Annahmen - Ein Erfahrungsaustausch zur

Informationsbeschaffung, Quellen und Systematik

☐ **Talking Table 2:** Effektiv Netzwerken: Ein Erfahrungsaustausch

☐ **Talking Table 3:** Schwierige Verhandlungssituationen - Do's and Dont's - Erfahrungsaustausch

Wir bitten Sie, Ihre Hotelzimmer-Buchung, unabhängig vom Erhalt Ihrer Anmeldebestätigung, vorzunehmen.

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Stefan Luzar gerne zur Verfügung: Stefan Luzar, Pharma-Lizenz-Club Deutschland e.V., c/o TMG | Triple MPR Group GmbH, Postfach 190 130, D-53037 Bonn, Tel.: +49(0)228 24 23 546, E-Mail: stefan.luzar@plcd.de

Datum:

Unterschrift*:

Wichtige Hinweise:

STORNIERUNG: Nur bei Stornierungen mindestens 14 Tage vor Tagungsbeginn kann die Teilnehmergebühr rückerstattet werden. Bei Nichterscheinen bzw. einer verspäteten Absage wird die gesamte Teilnehmergebühr fällig. Selbstverständlich ist eine Vertretung des angemeldeten Teilnehmers möglich.

DATENSCHUTZ: Mit Ihrer Unterschrift erklären Sie sich bereit, dass Ihre Daten vom PLCD e.V. erhoben, verarbeitet und an andere Vereinsmitglieder weitergegeben werden.

HOTELBUCHUNG: Hotelzimmer werden vom Anmelder selbst gebucht und bezahlt. Bis zum 31.10.2016 besteht ein Zimmer-Abrufkontingent für den PLCD - Stichwort: PHARMA – im Maritim Hotel Bremen. Der EZ-Preis pro ÜB inklusive Frühstück: ab EUR 121,00

Workshop 1

Knackpunkte eines Product License & Supply Agreement

Highlights

- Verständnis entwickeln für die „Knackpunkte“ unserer Verträge
- Verstehen, wie die individuellen Vertragsbedingungen mit den Allgemeinen Geschäftsbedingungen (welcher Partei ?) zusammenspielen
- Verträge zu beherrschen lernen

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Verantwortliche für Verträge
- Geschäftsführer

Termin

- 01.12.2016
14:00 – 17:30 Uhr
- MARITIM Hotel
Bremen

Knackpunkte eines Product License & Supply Agreement – Workshop 1

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2016 in Bremen bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 1. Dezember von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „Knackpunkte eines Product License & Supply Agreement“ an.

Der Workshop steht in einer Reihe bereits gehaltener Workshops zum Thema Kooperationsverträge in der Life-Science-Industrie. Schwerpunkt des aktuellen Workshops ist die Gestaltung von License Agreements unter besonderer Berücksichtigung der Supply-Komponente. Hierbei liegt das Augenmerk auf dem Zusammenspiel der individuellen vertraglichen Regelungen mit dem jeweils zur Anwendung gelangenden Allgemeinen Geschäftsbedingungen.

Gleichzeitig wird das bereits bestehende Wissen zur Vertragsgestaltung in Diskussion mit dem Referenten und den anderen Kollegen erweitert und vertieft.

Für die Teilnahme an diesem Workshop ist die Teilnahme an vorherigen Workshops zu Kooperationsverträgen jedoch keine Voraussetzung.

Referent im Workshop ist Herr Dr. Alexander Oehmichen (Dr. Oehmichen & Partner Rechtsanwälte), der jahrelange Erfahrungen bei Gestaltung von Kooperationsverträgen - unter anderem als Leiter der Rechtsabteilung der STADA Arzneimittel AG, später als Vorstand und heute als selbständiger Rechtsanwalt mit eigener Kanzlei - hat.

Das Workshopangebot wendet sich an Teilnehmer, die in ihrer beruflichen Praxis bereits erste Erfahrungen in der Gestaltung von Verträgen haben.

Knackpunkte eines Product License & Supply Agreement – Workshop 1

Anmeldung bitte faxen an: +49 (0)228 – 7 48 23 91

Bitte in **DRUCKBUCHSTABEN** ausfüllen:

☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 1: „Knackpunkte eines Product License & Supply Agreement“ am 1. Dezember 2016 in Bremen an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 1. Dezember 2016 ab 12:00 Uhr im MARITIM Hotel in Bremen teil.

Kosten: € 200,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 01-2016“ auf Konto Nr. 55 55 065 00, IBAN: DE58 3707 0060 0555 5065 00, BLZ: 370 700 60, BIC (Swift-Code): DEUTDE33HAN, Deutsche Bank AG, Köln, Dreieckshaus, An den Dominikanern, 50668 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 25. November 2016. Bitte Rechnungsnummer auf Überweisung

angeben.

Tagungsort: MARITIM Hotel Bremen

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden oder faxen Sie dieses Formblatt bis zum 18. November 2016 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Herrn Stefan Luzar
Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | Fax: +49 (0)228 – 7 48 23 91
E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | www.plcd.de

Workshop 2

Wertschöpfung aus Lizenzen

Highlights

- Wie gut erfüllen unsere Pharma- und Biotech-Allianzen die Erwartungen? Umfrage-Statistiken zeigen...
- Wir beleuchten die Ursachen: Herausforderungen in der Umsetzung von kollaborativen, lizenzbasierten Allianzen
- Wie werden wir erfolgreicher: Einführung in Instrumente zum Lösen von Problemen und Konfliktbewältigung
- Teilnehmer proben anhand der Instrumente eine Anwendung: Fallstudie

Verteiler

- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Controller
- Geschäftsführer

Termin

- 01.12.2016
14:00 – 17:30 Uhr
- MARITIM Hotel
Bremen

Workshop 2

Wertschöpfung aus Lizenzen

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2016 in Bremen bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 1. Dezember von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „Wertschöpfung aus Lizenzen“ an.

Der Workshop wird von Anthony Hörning, Strategic Transactions Advisory AG, geleitet. Anthony Hörning macht unter Anwendung seiner Erfahrung und seines technischen Know-hows, sowie seiner Menschenkenntnisse den Brückenschlag zwischen den Akteuren: als Aufsichtsrat oder projektbezogener Experte berät er Eigentümer, Teilhaber, Gründer und/oder das Management kleinerer und mittelgroßer Firmen der Pharma/Biotech-Branche für nachhaltige Wertschöpfung mit einem besonderen Augenmerk auf strategischen Transaktionen (Lizenzen, M&A, Kapitalmarkt usw.).

Anthony Hörning war bis 2014 Mitglied des Leitungsgremiums der Lizenzabteilung von Novartis Pharma AG in Basel. Als Leiter «Alliance Management» war sein Team zuständig für die Vorbereitung, Lancierung und laufende Überwachung sowie sämtliche Wieder-Verhandlungen globaler Lizenzkollaborationen. Er festigte Novartis als anerkannten Teilnehmer in der Licensing Community, war wiederholt Referent an internationalen Lizenz- und Allianzmanagement-Konferenzen und hat Artikel in Fachzeitschriften publiziert. Unter seiner Führung erschuf Novartis ein weitherum anerkanntes Ausbildungsprogramm, das «Forum for Alliance Management Excellence (FAME)». Als Leiter «Mature Products» leitete er ein Team welches u.a. zahlreiche Produktveräußerungen plante und verhandelte. Als CFO von Novartis Biosciências in Sao Paulo, Brasilien, war Anthony Hörning unter anderem federführend bei der Veräußerung von Grundstücken. Als Leiter «Investor Relations & Capital Markets» bei der damaligen Sandoz schuf er das erste professionalisierte «Investor Relations-Programm» und war verantwortlich für Eigen- und Fremdkapital-Transaktionen sowie Ausgründungen, Spin-offs und Akquisitionen.

Bei der internationalen Investmentbank JPMorgan in Zürich und New York hat Anthony Hörning für Großkunden Devisen-, Options und Kapitalmarktgeschäfte getätigt.

Er ist auch Gründer und Mitglied des Vergabungsausschusses einer Familienstiftung und war früher Verwaltungsratsmitglied der «Association of Strategic Alliance Professionals (ASAP)» sowie einer bekannten Schweizer Internatsschule und einer Apothekenkette. Er ist Absolvent (lic. oec. publ., Betriebswirtschaftslehre) der Universität Zürich. Anthony Hörning ist verheiratet und Vater dreier erwachsener Kinder; er lebt in Basel.

Weitere Informationen finden Sie unter: <http://strategictransactionsadvisory.com/>

Der Workshop findet im MARITIM Hotel in Bremen statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt.

Ca. Zeit	Inhalt
14:00-14:25	Einführung • PLCD fördert qualitatives Dealmakingdaher ein Workshop zum Thema • Vorstellung Teilnehmer, Referent, Vantage • Worum gehts heute: Struktur, Agenda, Zeitablauf
14:25-16:20 (inkl. Pause)	Wieso Allianzen herausfordernd sind • Teilnehmer äussern sich • Komplexität x 2; Ursachen für Schwierigkeiten. A. (Allianz Management Fähigkeiten) • "Allianz-Reife" – ein Modell, das die Fähigkeiten einer ganzen Unternehmung beschreibt Gemeinsames Problemlösen: Die Sieben Elemente • Teilnehmer lernen, Probleme partizipativ zu lösen und das Vokabular dazu Verständnis für, und Umgang mit, unterschiedlichen Wahrnehmungen • Einführung: Annahmen und Gesichtspunkte, Einfluss auf unser Verhalten B. (Entscheidungsfindung in einer Allianz) • Einführung in das DICN Modell
(20 min)	Pause
16:20-16:40	Fallbeispiel: Vorbereitung • Einführung aufgrund der gezeigten Methodik • Teilnehmer bereiten sich systematisch auf die Besprechung vor
16:40-17:00	Fallbeispiel: Durchführung • Teilnehmer erarbeiten in kleinen Gruppen Lösungen
17:00-17:20	Fallbeispiel: Besprechung • Ist Vorbereitung nützlich? Anwendung der Methoden? • Teilnehmer machen sich Notizen für anstehende betriebliche Diskussionen/Verhandlungen
17:20-17:30	Zusammenfassung • Heute gelerntes im Rückblick • Was nimmt der Teilnehmer für sich "nach Hause"? Feedback/Teilnahmebestätigung
17:30	Ende

*A oder B (Teilnehmer können Zeitallokation mitbestimmen)

Anmeldung

Workshop 2: Wertschöpfung aus Lizenzen 1. Dezember 2016, Bremen

Anmeldung bitte faxen an: +49 (0)228 – 7 48 23 91

Bitte in **DRUCKBUCHSTABEN** ausfüllen:

- ☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 2: „Wertschöpfung aus Lizenzen“ am 1. Dezember 2016 in Bremen an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

- ☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 1. Dezember 2016 ab 12:00 Uhr im MARITIM Hotel in Bremen teil.

Kosten: € 200,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 02-2016“ auf Konto Nr. 55 55 065 00, IBAN: DE58 3707 0060 0555 5065 00, BLZ: 370 700 60, BIC (Swift-Code): DEUTDE33HAN, Deutsche Bank AG, Köln, Andreaskloster, An den Dominikanern, 50668 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 25.11.2016. Bitte Rechnungsnummer auf Überweisung angeben.

Tagungsort: MARITIM Hotel Bremen

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden oder faxen Sie dieses Formblatt bis zum 11. November 2016 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Herrn Stefan Luzar
Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | Fax: +49 (0)228 – 7 48 23 91
E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | www.plcd.de

Workshop 3

Beilegung von Streitigkeiten anlässlich der Beendigung von Vertragsverhältnissen

Highlights

- Typische Konflikte anlässlich oder im Vorfeld der Beendigung von Verträgen
- Klassischer Umgang mit Konflikten und dessen „Pathologien“
- Effizienter Umgang mit Vertragskonflikten, insbesondere durch Einsatz von Verfahren der Alternativen Streitbeilegung
- Intelligente Streitbeilegungsklausel in Verträgen

Verteiler

- Geschäftsführer
- Lizenz-Manager
- Business Development Manager
- Claim Manager
- Mitglieder der Rechtsabteilung / Rechtsanwälte

Termin

- 01.12.2016
14:00 – 17:30 Uhr
- MARITIM Hotel
Bremen

Beilegung von Streitigkeiten anlässlich der Beendigung von Vertragsverhältnissen - Workshop 3

Im Rahmen seiner Herbsttagung 2016 in Bremen bietet der Pharma-Lizenz-Club Deutschland (PLCD) – als separate Veranstaltung vor Beginn der eigentlichen Tagung - am Donnerstag, den 1. Dezember von 14.00 Uhr bis 17.30 Uhr einen Workshop „Beilegung von Streitigkeiten anlässlich der Beendigung von Vertragsverhältnissen“ an.

Der Workshop behandelt typische Streitigkeiten anlässlich oder im Vorfeld der Beendigung von Verträgen sowie Methoden zur effizienten Beilegung solcher Streitigkeiten. Eine geplante, drohende oder eingetretene Beendigungen von Verträgen führt häufig zu Streitigkeiten. Diese können viele Ressourcen - vor allem Zeit und finanzielle Mittel – binden. Zudem lähmen sie nicht selten das operative Geschäft. Um das zu vermeiden ist es wichtig, typische Konflikte im Vorfeld zu erkennen sowie alle Methoden zur ihrer Beilegung unter Einschluss der Verfahren der alternativen Streitbeilegung (wie beispielsweise der Mediation) zu beherrschen.

Der Workshop behandelt typische Konfliktlagen anlässlich oder im Vorfeld der Beendigung von Verträgen und gibt einen Einblick in sinnvolle und effiziente Verfahren der Konfliktprävention und –beilegung.

- In einem ersten Abschnitt des Workshops erhalten die Teilnehmer einen Überblick über typische Konflikte im Umfeld der Beendigung von Verträgen und tauschen hierzu ihre Erfahrungen aus.
- Ein zweiter Abschnitt behandelt die typischen Vorgehensweisen zur Beilegung solcher Konflikte und zeigt Verbesserungspotential auf.
- Der dritte Abschnitt vermittelt einen Überblick über alternative, effiziente Verfahren der Konfliktbeilegung wie beispielsweise der Mediation
- Im vierten Abschnitt wird aufgezeigt, wie durch sinnvolle Streitbeilegungsklauseln in Verträgen für eine effiziente Konfliktbeilegung Vorsorge getroffen werden kann.
- Abschließend besteht Gelegenheit zur Diskussion zwischen den Teilnehmern und mit dem Referenten.
-

Referent im Workshop ist Herr Rechtsanwalt Dr. Ralf Deutmoser. Nach seiner Tätigkeit als Syndikus eines premium Automobilherstellers und Partnerschaft in einer US-amerikanischen Kanzlei gründete er die Rechtsanwaltsboutique Weidenbusch Deutmoser. Dr. Deutmoser ist in Deutschland und den USA (NY) zur Rechtsanwaltschaft zugelassen. Seit Beginn seiner beruflichen Tätigkeit berät er zu „high octane litigation“ und US Sammelklagen. Neben seiner anwaltlichen Tätigkeit ist er regelmäßig in Verfahren der alternativen Konfliktbeilegung mit der Lösung komplexer wirtschaftlicher Konflikte betraut. Gleichfalls wird er zur innerbetrieblichen Konfliktlösung gerne herangezogen.

Das Workshopangebot wendet sich an Teilnehmer, die mit der Gestaltung von Verträgen und/oder mit der Lösung von Konflikten aus Verträgen befasst sind, sei es in kaufmännischer oder in rechtlicher Hinsicht. Der Workshop findet im MARITIM Hotel in Bremen statt. Ein Anmeldeformular für den Workshop ist angefügt.

Anmeldung

Beilegung von Streitigkeiten anlässlich der Beendigung von Vertragsverhältnissen - Workshop 3

Anmeldung bitte faxen an: +49 (0)228 – 7 48 23 91

Bitte in **DRUCKBUCHSTABEN** ausfüllen:

☐ Hiermit melde ich mich für den PLCD-Workshop 3: „Beilegung von Streitigkeiten anlässlich der Beendigung von Vertragsverhältnissen“ am 1. Dezember 2016 in Bremen an:

Titel, Vorname: Nachname:

Funktion: Abteilung:

Firma:

Straße: PLZ: Ort:

Telefon: Fax:

E-Mail:

☐ Ich nehme am Business-Workshop-Lunch am 1. Dezember 2016 ab 12:00 Uhr im MARITIM Hotel in Bremen teil.

Kosten: € 200,-- plus MwSt. Kursgebühr. Diese beinhaltet Getränke und Snacks während des Kurses, eine Dokumentation des Workshops sowie eine Teilnahmebescheinigung.

Zahlung: Nach Rechnungserhalt Überweisung an den PLCD unter Kennwort „Workshop 03-2016“ auf Konto Nr. 55 55 065 00, IBAN: DE58 3707 0060 0555 5065 00, BLZ: 370 700 60, BIC (Swift-Code): DEUTDE33HAN, Deutsche Bank AG, Köln, Dreiländerpark, An den Dominikanern, 50668 Köln, Deutschland (Germany) bis spätestens 25.11.2016. Bitte Rechnungsnummer auf Überweisung angeben.

Tagungsort: MARITIM Hotel Bremen

Stornierung, Rücktritt:

Bei Stornierung der Anmeldung bis 30 Tage vor Veranstaltungstermin erheben wir keine Stornierungsgebühr. Bei Stornierung im Zeitraum von 30 Tagen bis 14 Tagen vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von 50 % der Seminargebühr (zzgl. MwSt). Bei späteren Absagen (ab 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn) wird die gesamte Veranstaltungsgebühr berechnet. Ein Ersatzteilnehmer kann zu jedem Zeitpunkt gestellt werden.

Bitte senden oder faxen Sie dieses Formblatt bis zum 11. November 2016 an:

Pharma Lizenz Club Deutschland e.V. | Geschäftsstelle | Herrn Stefan Luzar
Argelanderstrasse 130 | 53115 Bonn | Telefon: +49 (0)228 – 24 23 546 | Fax: +49 (0)228 – 7 48 23 91
E-Mail: stefan.luzar@plcd.de | www.plcd.de